

Proposte Formative in tema di MEDIAZIONE



2022

Fondazione Forense di Monza



Indice Aree Tematiche



CORSI ed EVENTI MEDIAZIONE CIVILE

- **COD_CMCCB0001:** CORSO BASE MEDIAZIONE
- **COD_CMCAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI
(anche materie specialistiche)
- **COD_CMCAGAV:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI
RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI

CORSI ed EVENTI MEDIAZIONE FAMILIARE

- **COD_CMFAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI
FAMILIARI
- **COD_CMFAGAV:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI
FAMILIARI RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI
- **COD_CMCFAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI
FAMILIARI E MEDIATORI CIVILE

CORSI AGGIORNAMENTO FORMATORI

CORSI NEGOZIAZIONE per AVVOCATI



Indice Aree Tematiche con titoli iniziative proposte per area



CORSI ed EVENTI MEDIAZIONE CIVILE

- **COD_CMCCB0001:** CORSO BASE MEDIAZIONE
- **COD_CMCAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI (*anche materie specialistiche*)
 - COD_CMCAG0001: *Utilità ed abuso degli incontri separati*
 - COD_CMCAG0002: *Minicorso: i modelli di mediazione a confronto*
 - COD_CMCAG0003: *Mediazione on line: tecniche di gestione dell'incontro*
 - COD_CMCAG0004: *Le relazioni interpersonali del Mediatore con Parti e Legali nel corso della seduta di Mediazione*
- **COD_CMCAGAV:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI
 - COD_CMCAGAV01: *Corso: GLI STRUMENTI DEL NEGOZIATO*
 - COD_CMCAGAV02: *L'Avvocato che assiste la parte in mediazione: avversario o collaboratore del Mediatore?*
 - COD_CMCAGAV03: *La Mediazione funziona? Fallimento totale o soluzione di tutti i problemi della Giustizia?*
 - COD_CMCAGAV04: *Perché la Mediazione conviene agli Avvocati*
 - COD_CMCAGAV05: *Riconoscere e gestire le emozioni: si possono potenziare le competenze emotive?*
 - COD_CMCAGAV06: *Pensiero laterale e creatività: come agevolare il processo dinamico di ristrutturazione del pensiero anche nell'indice*
 - COD_CMCAGAV07: *Il raggiungimento dell'accordo: tecniche di conciliazione ed aspetti fiscali*
 - COD_CMCAGAV08: *Comunicazione non verbale ed obiettivi comunicativi*
 - COD_CMCAGAV09: *La consulenza tecnica in mediazione*
 - COD_CMCAGAV10: *Mediazione multiparte e successione*
 - COD_CMCAGAV11: *Rinegoziazione al tempo del Covid*



- COD_CMCAGAV12: *La mediazione sanitaria*
- COD_CMCAGAV13: *Aggiornamento giurisprudenziale*
- COD_CMCAGAV14: *La comunicazione efficace: le domande “ giuste” e le domande “ maieutiche”*
- COD_CMCAGAV15: *Simulazione di una mediazione in materia condominiale*
- COD_CMCAGAV16: *Simulazione di una mediazione in materia successoria*
- COD_CMCAGAV17: *Simulazione di una mediazione in materia di diritti reali e divisione immobiliare*
- COD_CMCAGAV18: *Comunicare per negoziare: l’assertività*
- COD_CMCAGAV19: *Il più forte fenomeno psicologico esistente: l’ancoraggio*
- COD_CMCAGAV20: *L’analisi transazionale*



CORSI ed EVENTI MEDIAZIONE FAMILIARE

- **COD_CMFAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI
 - COD_CMFAG0001: *Modelli ed esperienze di mediazione familiare in Italia*
 - COD_CMFAG0002: *Corso: Famiglia adottiva: formazione base sugli aspetti giuridici e psicologici*
- **COD_CMFAGAV:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI
 - COD_CMFAGAV01: *Mediazione familiare e negoziazione assistita: strumenti diversi nella cassetta degli attrezzi*
- **COD_CMCFAG:** CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI E MEDIATORI CIVILE
 - COD_CMCFAG0001: *La risonanza emotiva del conflitto*
 - COD_CMCFAG0002: *Autorità, autorevolezza ed assertività: in che modo porsi per facilitare*
 - COD_CMCFAG0003: *I conflitti al tempo dei social: come gestirli al meglio*



CORSI AGGIORNAMENTO FORMATORI

- COD_CMAGF00001: CORSO SULLE TECNICHE DI COMUNICAZIONE E DI NEGOZIAZIONE
- COD_CMAGF00002.1-.2: LA METODOLOGIA PER LA FORMAZIONE DELL’AVVOCATO. L’USO DEI CASI. TEORIA E PRATICA 1 E 2





CORSI NEGOZIAZIONE per AVVOCATI

- [COD_CNAV000001](#): CORSO AVVOCATO NEGOZIATORE: MODULO BASE
- [COD_CNAV000002](#): CORSO AVVOCATO NEGOZIATORE: MODULO AVANZATO

Docenti

I Formatori, tutti Avvocati e che hanno gestito centinaia di mediazioni, sono Mediatori e Formatori di elevata preparazione ed esperienza accreditati dal Ministero della Giustizia ex. D.M. 180/10





COD_CMCCB0001: CORSO BASE MEDIAZIONE

Modalità: Webinar

Durata: 13 incontri per un totale di n. 54 ore compreso il test finale

- I incontro: ore 14,00-18,00

I METODI ADR E LA GESTIONE DEL CONFLITTO

Metodi tradizionali e metodi alternativi di gestione del conflitto

Origini e tipologie di conflitto

Riconoscere, prevenire e gestire il conflitto

Video, esercitazioni e role playing

- II incontro: ore 14,00-18,00

IL MODELLO DI MEDIAZIONE ITALIANO

Riferimenti normativi comunitari

La normativa italiana ed il D.Lgs 28/2010

La mediazione obbligatoria, demandata, clausole contrattuali

La normativa post Covid

- III incontro: ore 14,00-18,00

GLI ORGANISMI DI CONCILIAZIONE ED IL MEDIATORE

Gli Organismi di Conciliazione ed il D.M. 180/10

Ruolo dell'Organismo

Regolamenti ed indennità di mediazione

Ruolo e deontologia del Mediatore

La Legge 26 Novembre 2021 n. 206

- IV incontro: ore 14,00-18,00

LA COMUNICAZIONE EFFICACE

Rapporto tra conflitto e comunicazione

Il processo di comunicazione. La comunicazione efficace

Comunicazione verbale, non verbale, paraverbale, prossemica

Video, esercitazioni e role playing

- V incontro: ore 14,00-18,00

LA NEGOZIAZIONE

I tipi di negoziazione e stile dei negoziatori

Le strategie e le tecniche negoziali

Video, esercitazioni e role playing

- VI incontro: 14,00-18,00

LA MEDIAZIONE

Il ruolo del mediatore facilitativo e del mediatore valutativo

La proposta del mediatore

Consulenza tecnica in mediazione e giurisprudenza

Il ruolo e le competenze degli avvocati

Video, esercitazioni e role playing





- VII incontro: ore 14,00-18,00

LE FASI DEL PROCEDIMENTO DI MEDIAZIONE

La fase preparatoria

La fase introduttiva

La fase esplorativa

La fase negoziale

La fase conclusiva

- VIII incontro: ore 14,00-18,00

LA GESTIONE DEL PRIMO INCONTRO

Le dinamiche e le tecniche del primo incontro

Orientamenti giurisprudenziali

La presenza delle parti e la procura sostanziale

La mediazione on line. Normativa e tecniche

Simulazione guidata

- IX incontro: ore 14,00-18,00

LA GESTIONE DELLA FASE ESPLORATIVA

Le domande

Gli incontri riservati

Simulazione guidata

- X incontro: ore 14,00-18,00

LA GESTIONE DELLE EMOZIONI E LA CREATIVITÀ

La gestione delle emozioni

La creatività in mediazione

Video, esercitazioni e role playing

Simulazione guidata

- XI incontro: ore 14,00-18,00

LA GESTIONE DELLA NEGOZIAZIONE

Tecniche base di mediazione

Simulazione guidata

- XII incontro: ore 14,00-17,00

LA GESTIONE DELLA FASE CONCLUSIVA

Tecniche base di mediazione

La redazione dell'accordo

Contenuti dell'accordo ed aspetti fiscali

Simulazione guidata

- XIII incontro: ore 14,00-17,00

TECNICHE AVANZATE DI MEDIAZIONE

Cenni sulle tecniche avanzate di mediazione

Simulazione guidata

- XIV incontro: ore 14,00-18,00

TEST FINALE

Valutazione finale: test scritto e prova pratica con simulazione





Stante l'art. 3 comma 4 lett g) del Regolamento per la Formazione Continua n. 6/2014, il CORSO BASE MEDIAZIONE è stato accreditato anche per la formazione continua, per un totale di n. 15 crediti formativi.

Alla fine del corso verrà rilasciato un attestato di frequenza valido ai fini dell'obbligo di formazione ex D.M. 180/2010, art. 4 e art. 18.

N. massimo partecipanti: 30 - Il corso prenderà avvio con un numero minimo di 15 partecipanti

Quota di partecipazione: € 650,00 Iva esente



COD_CMCAG: CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI (*anche materie specialistiche*)



Tutte le iniziative formative sono valide per l'aggiornamento obbligatorio dei mediatori civili ex. D.M. 180/2010 per l'intera relativa durata

- **COD_CMCAG0001: Utilità ed abuso degli incontri separati**

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di approfondire il tema dei caucus, la loro funzione all'interno del procedimento di mediazione, le modalità con cui utilizzarli correttamente per la funzione a cui sono destinati indagando e sottolineando i profili di un uso non corretto/abuso degli stessi da parte di taluni Mediatori.

L'obiettivo è rispondere alle domande: a cosa servono i caucus? Quando è utile attivarli?

Come svolgerli? Quali cautele adottare e quali errori evitare in questa importantissima fase della mediazione?

Relatore: Avv. Antonio ERBA

N. massimo partecipanti: 40

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





- **COD_CMCAG0002: Minicorso: i modelli di mediazione a confronto**

Modalità: Webinar

Durata: 3 incontri da 3 ore l'uno, durata complessiva 9 ore

Il corso si propone di fare approfondire a chi è già Mediatore i diversi modelli teorici di mediazione, approfondendo quindi la conoscenza, a fianco del modello Harvard Style normalmente appreso e comunemente utilizzato, anche il modello di mediazione attraverso la comprensione, di mediazione umanistica, di mediazione trasformativa, etc. etc.

Referente: Avv. Antonio ERBA

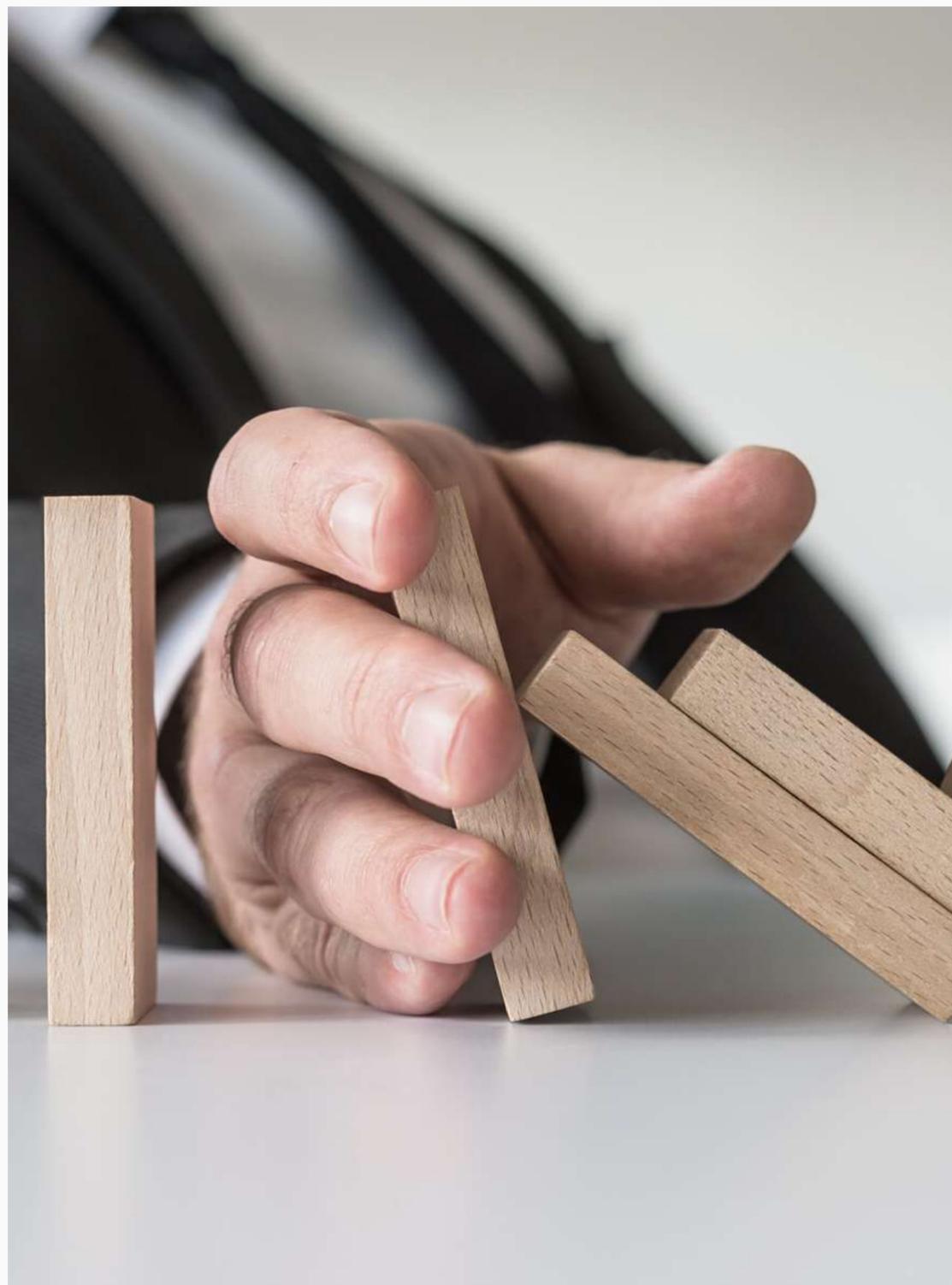
Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Formatori esperti dei modelli illustrati

N. massimo partecipanti: 40

Quota di partecipazione: € 96,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 8





- [COD_CMCAG0003: *Mediazione on line: tecniche di gestione dell'incontro*](#)

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di riflettere sulle nuove competenze necessarie per la gestione del conflitto attraverso le modalità on line. Ciò sia con riferimento alla gestione degli aspetti tecnici, della comunicazione a distanza ed anche alle tecniche di mediazione per un approccio più efficace da parte del mediatore.

Referente: Avv. Laura CERIZZI

Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Avvocato Mediatore esperto di piattaforme digitali

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

- [COD_CMCAG0004: *Le relazioni interpersonali del Mediatore con Parti e Legali nel corso della seduta di Mediazione*](#)

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'incontro si propone di affrontare gli aspetti relazionali coinvolti nel procedimento di mediazione.

Relatore: Avv. Avio GIACOVELLI

N. massimo partecipanti: 40

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV: CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI

Tutte le iniziative formative sono valide per l'aggiornamento obbligatorio mediatori civili ex. D.M. 180/2010 per l'intera durata

COD_CMCAGAV01: CORSO : GLI STUMENTI DEL NEGOZIATO

Una serie di incontri indipendenti per divulgare e mettere a disposizione degli Avvocati che vogliono approcciarsi professionalmente alla negoziazione. Validi per aggiornamento mediatori ed avvocati.

Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

N. massimo partecipanti: 30 mediatori e 30 avvocati

1. L'ASCOLTO ATTIVO

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Imparare a tacere per ascoltare e persuadere. Troppo spesso parliamo troppo ed ascoltiamo poco. Possiamo allenarci all'ascolto rispettando alcune piccole regole.

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

2. COMUNICARE PER NEGOZIARE: L'ASSERTIVITÀ

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

A nessuno piace ritrovarsi vittima o carnefice nel processo negoziale. Impariamo ad essere assertivi per perfezionare la comunicazione ed evitare manipolazioni.

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2



3.IL PIÙ FORTE FENOMENO PSICOLOGICO ESISTENTE: L'ANCORAGGIO

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Molti negoziati falliscono a causa dell'utilizzo non corretto delle ancore. Impariamo a riconoscere e gestire i punti di riferimento che si generano inconsapevolmente nel negoziato.

Quota di partecipazione: €35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

4.IL CONFLITTO COME AMICO. LA GESTIONE POSITIVA DEL CONFLITTO

Modalità: in aula

Durata: 3 ore

Imparare ad uscire dalla dinamica negativa del conflitto ed approcciarsi al conflitto considerandolo come una risorsa.

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

5.L'ANALISI TRANSAZIONALE

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Uno strumento avanzato per la gestione dei conflitti nei rapporti familiari

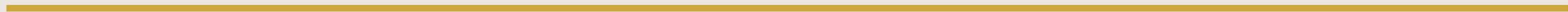
Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

N. 12 crediti a chi si iscrive a tutto il percorso

Quota di partecipazione per chi si iscrive a tutto il percorso:

€ 135,00 euro fuori campo Iva





COD_CMCAGAV02: *L'Avvocato che assiste la parte in mediazione: avversario o collaboratore del Mediatore?*

Modalità: Webinar

Durata: 3 incontri da 3 ore l'uno, durata complessiva 9 ore

L'evento si propone di riflettere sull'importanza del ruolo svolto dagli Avvocati che assistono le parti in mediazione e sulle diverse tipologie di approccio che hanno nei confronti della mediazione e del Mediatore e sull'importanza per il Mediatore di relazionarsi con le diverse tipologie di Avvocato in modo pragmatico, flessibile ed empatico al fine di ottenere dagli stessi il miglior contributo possibile alla buona riuscita della procedura di mediazione.

Relatore: Avv. Antonio ERBA e Avv. Fabrizio BIAGI

N. massimo partecipanti: 40

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV03: *La Mediazione funziona? Fallimento totale o soluzione di tutti i problemi della Giustizia?*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di prendere in esame le critiche che vengono rivolte alla mediazione da parte degli Avvocati ostili all'Istituto (la mediazione è inutile, è una perdita di tempo, fa spendere soldi alle parti inutilmente, se ci abbiamo provato noi e non ci siamo riusciti, inutile provare ancora, etc.) al fine di verificare, con numeri e fatti, se tali critiche sono fondate o meno.

Relatore: Avv. Antonio ERBA

N. massimo partecipanti: 100

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV04: Perché la Mediazione conviene agli Avvocati

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di evidenziare i molteplici motivi per cui la mediazione è un procedimento vantaggioso non solo per le parti, ma anche per gli Avvocati.

Il seminario è la replica di analogo evento già tenuto dal sottoscritto ed organizzato dalla Fondazione Forense di Monza che ha visto la partecipazione di una trentina di Avvocati. Non mi pare che in occasione di tale incontro abbiano partecipato anche Mediatori per cui propongo di rinnovare l'incontro stesso rivolgendolo anche ai Mediatori.

Il seminario, infatti, ha contenuti e argomentazioni che ben potrebbero essere utilizzati anche dai Mediatori per convincere gli Avvocati riottosi a consigliare ai propri clienti ad entrare in mediazione e, pertanto, ben potrebbe essere rivolto anche all'aggiornamento dei Mediatori.

Relatore: Avv. Antonio ERBA

N. massimo partecipanti: 100

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV05: Riconoscere e gestire le emozioni: si possono potenziare le competenze emotive?

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di analizzare l'importanza del ruolo delle emozioni nella negoziazione e nella mediazione. Si intendono offrire le prime competenze base per poter riconoscere le emozioni primarie, le loro origini e la loro gestione. Si intende approfondire il tema dell'intelligenza emotiva con riferimento agli aspetti intrapersonali ed interpersonali.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

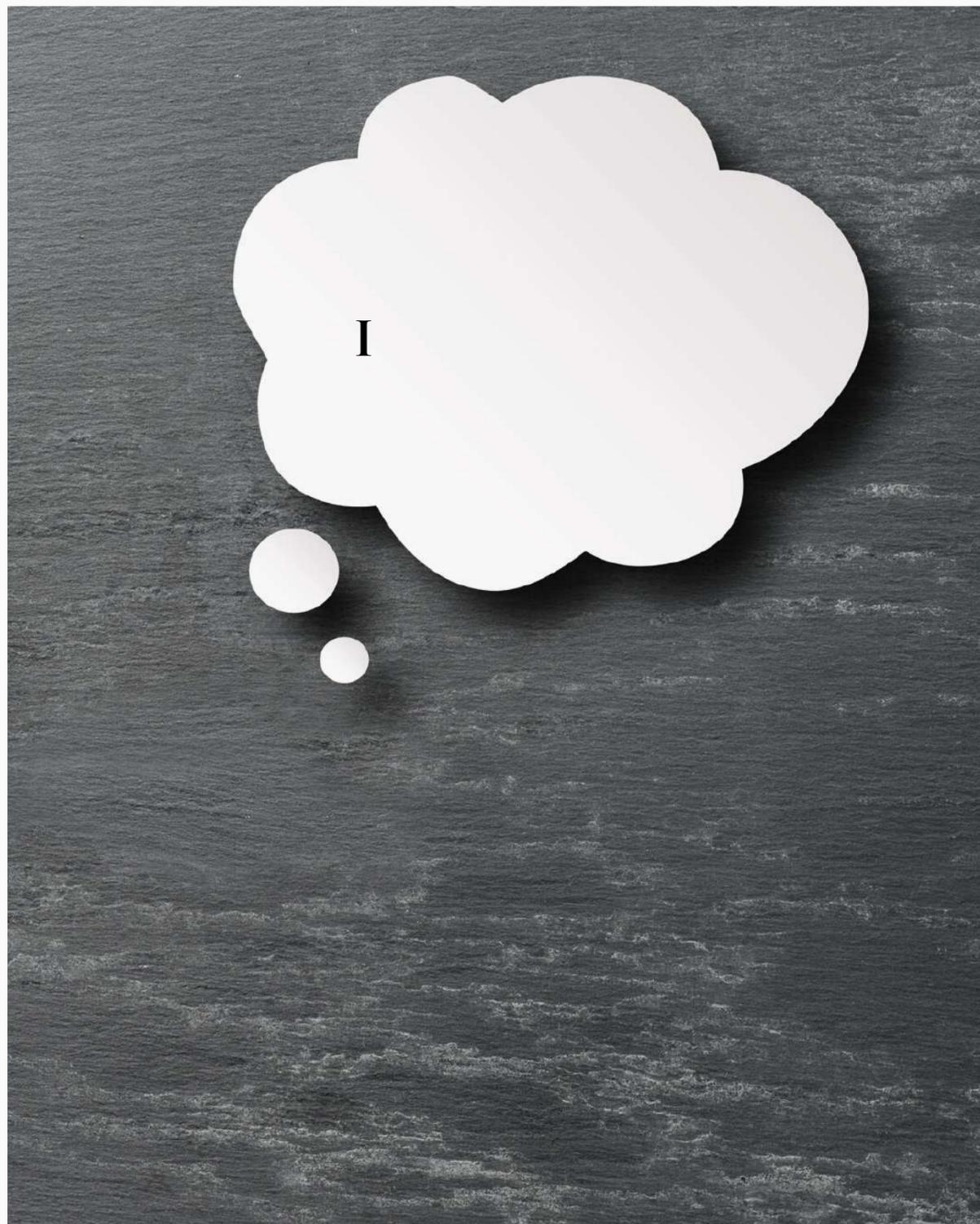
Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV06: Pensiero laterale e creatività: come agevolare il processo dinamico di ristrutturazione del pensiero anche nell'indice

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore - valido per l'aggiornamento obbligatorio mediatori civili ex. art 18 D.M. 180/2010 per l'intera durata

L'evento si propone di evidenziare l'importanza del processo dinamico che porta ad uscire dallo schema dei propri modelli.

Si analizzerà il tema del pensiero laterale, dei passaggi del modello in trasformazione e di esaminare le fasi del pensiero creativo.

Il Lateral thinking come noto è una modalità di soluzione di problemi, "inventato" dallo psicologo maltese Edward De Bono, spesso usato nel corso dei procedimenti di mediazione per portare a compimento con successo la mediazione stessa.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI e Avv. Antonio ERBA

Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV07: *Il raggiungimento dell'accordo: tecniche di conciliazione ed aspetti fiscali*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore - valido per l'aggiornamento obbligatorio mediatori civili ex. art 18 D.M. 180/2010 per l'intera durata

L'evento si propone di approfondire le tecniche di negoziazione e di mediazione da utilizzarsi nella fase del raggiungimento dell'accordo e che consentono di evitare situazioni di stallo.

Si propone, altresì, di esaminare gli aspetti fiscali di cui le parti devono essere consapevoli nel determinare il contenuto dell'accordo.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV08: *Comunicazione non verbale ed obiettivi comunicativi*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore - valido per l'aggiornamento obbligatorio mediatori civili ex. art 18 D.M. 180/2010 per l'intera durata

L'evento si propone di approfondire il tema della comunicazione non verbale con riferimento agli obiettivi da raggiungere. Si svolgeranno esercitazioni sulla prossemica, sul mirroring e sulle varie forme di comunicazione non verbale e paraverbale.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

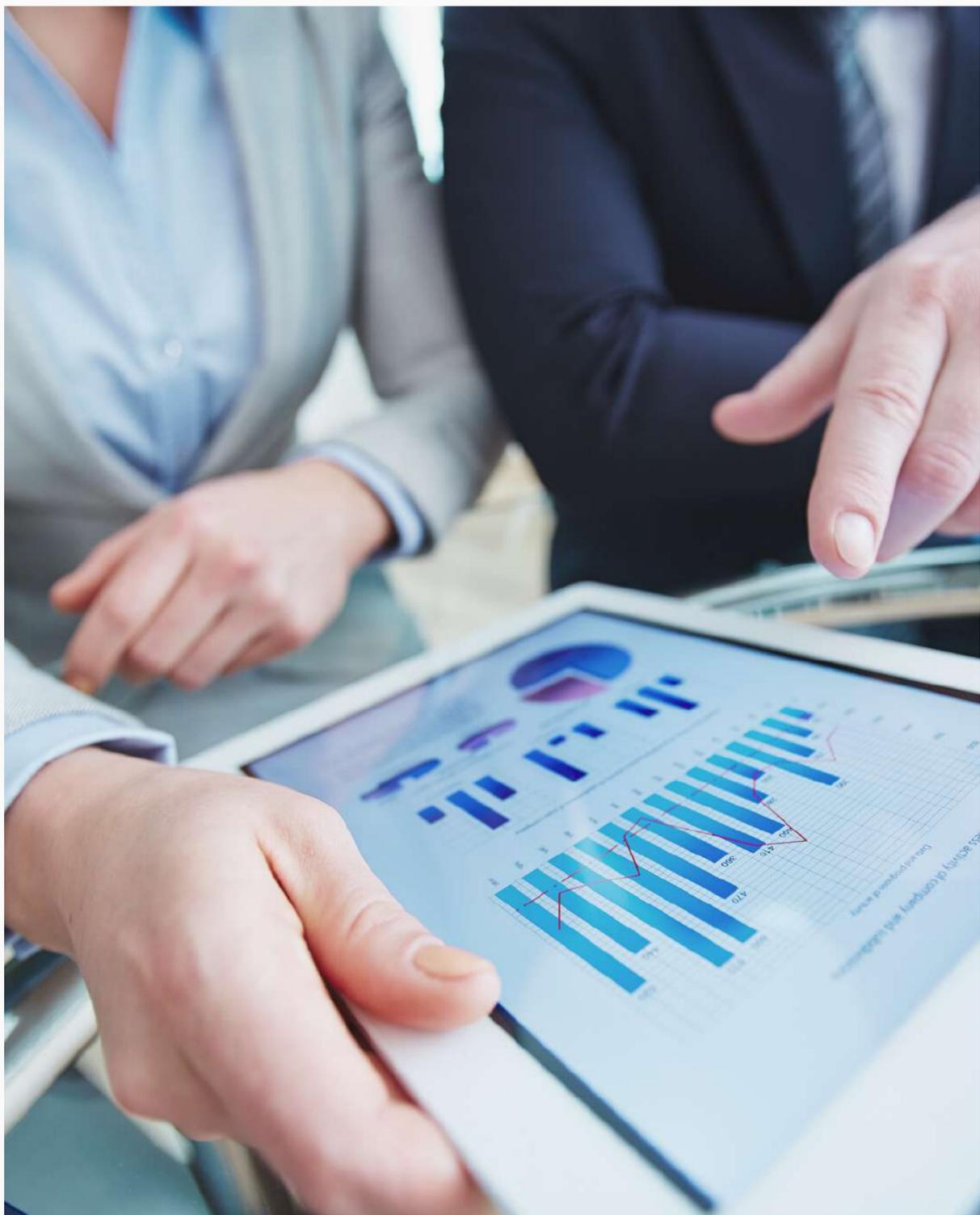
Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV09: La consulenza tecnica in mediazione

Valido anche per avvocati ed altri professionisti

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone di approfondire il tema dell'utilizzo della consulenza tecnica in mediazione con riferimento al ruolo del consulente, del mediatore e dell'avvocato.

Si propone di analizzare la questione relativa all'utilizzo della perizia anche al di fuori del procedimento di mediazione e di esaminare la relativa giurisprudenza.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2



COD_CMCAGAV10: *Mediazione multiparte e successione*

Valido anche per avvocati ed altri professionisti

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

L'evento si propone sia di analizzare succintamente gli aspetti giuridici relativi alle controversie in tema di successioni che più frequentemente si presentano nelle procedure di mediazione, sia di approfondire gli aspetti delle tecniche di negoziazione e di mediazione in caso di procedure multiparte.

Relatore: Avv. Pierluigi FINO e un Formatore della Fondazione Forense

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV11: *Rinegoziazione al tempo del Covid*

Modalità: Webinar

Durata: 3 incontri da 3 ore, durata totale 9 ore

L'evento si propone di approfondire come la pandemia abbia influito sul rispetto dei termini contrattuali; prima di rivolgersi ad un giudice è necessario esperire la mediazione obbligatoria che è condizione di procedibilità.

Verranno affrontati su tema gli aspetti normativi, fiscali e psicologici anche attraverso simulazioni e role-playing.

Relatore: Avv. Francesca CUOMO ULLOA, Avv. Antonio ERBA, Avv. Fabrizio BIAGI, Avv. Flavio Angelo RATTI, Avv. Laura Thea CERIZZI

N. massimo partecipanti: 50

Quota di partecipazione: € 96,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 8





COD_CMCAGAV12: La mediazione sanitaria

Valido anche per avvocati ed altri professionisti

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Con tale evento si propone di approfondire il tema della mediazione e del tentativo di conciliazione obbligatorio per le controversie in materia medica e sanitaria.

Referente: Avv. Avio GIACOVELLI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV13: Aggiornamento giurisprudenziale

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Con tale evento si propone di lasciare spazio agli aggiornamenti giurisprudenziali più recenti e sui temi di maggior interesse per il mediatore ed il legale che assiste la parte in mediazione.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatori: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Professore Universitario

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV14: *La comunicazione efficace: le domande “ giuste” e le domande “maieutiche”*

Modalità: Webinar

Durata: 2,5 ore

L'evento si propone di approfondire il tema della comunicazione con particolare riferimento alle “barriere comunicative” ed all'analisi delle buone e cattive abitudini.

L'obiettivo è acquisire le competenze per formulare le domande correttamente nonché esercitarsi nella scelta delle stesse al fine di ottenere una comunicazione efficace ed evitare l'“escalation” del conflitto.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Professore Universitario

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV15: *Simulazione di una mediazione in materia condominiale*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Premessi brevi cenni sulle novità normative in materia, l'evento prevede l'interazione dei partecipanti alla simulazione guidata di un caso reale di mediazione condominiale e successiva analisi degli Skills emersi.

Referente: Avv. Fabrizio BIAGI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV16: Simulazione di una mediazione in materia successoria

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Premessi brevi cenni sulle novità normative in materia, l'evento prevede l'interazione dei partecipanti alla simulazione guidata di un caso reale di mediazione in materia successoria e successiva analisi degli Skills emersi.

Referente: Avv. Fabrizio BIAGI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV17: Simulazione di una mediazione in materia di diritti reali e divisione immobiliare

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Premessi brevi cenni sulle novità normative in materia, l'evento prevede l'interazione dei partecipanti alla simulazione guidata di un caso reale di mediazione in materia di diritti reali e divisione immobiliare, e successiva analisi degli Skills emersi.

Referente: Avv. Fabrizio BIAGI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCAGAV18: *Comunicare per negoziare: l'assertività*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

A nessuno piace ritrovarsi vittima o carnefice nel processo negoziale.

Impariamo ad essere assertivi per perfezionare la comunicazione ed evitare manipolazioni.

Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV19: *Il più forte fenomeno psicologico esistente: l'ancoraggio*

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Molti negoziati falliscono a causa dell'utilizzo non corretto delle ancore.

Impariamo a riconoscere e gestire i punti di riferimento che si generano inconsapevolmente nel negoziato.

Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

COD_CMCAGAV20: L'analisi transazionale

Modalità: Webinar

Durata: 3 ore

Uno strumento avanzato per la gestione dei conflitti nei rapporti familiari.

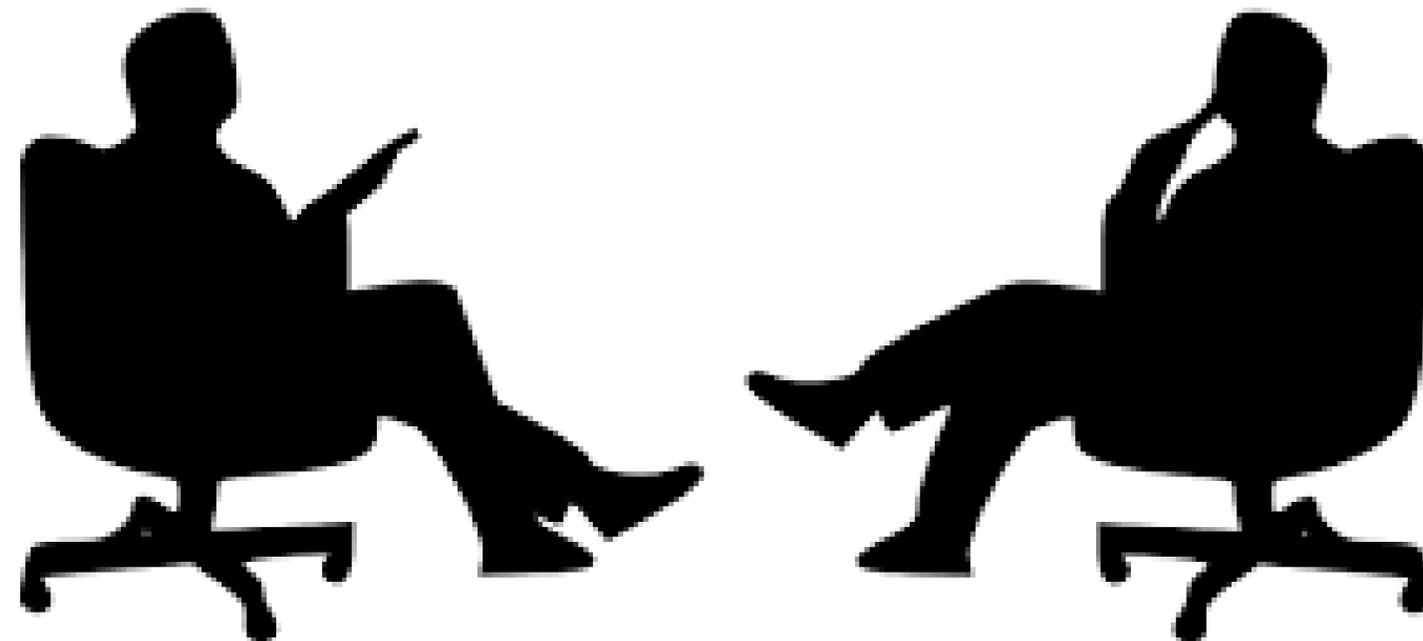
Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatore: Formatore della Fondazione Forense di Monza e Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2



CORSI ed EVENTI MEDIAZIONE FAMILIARE



Per tutte le iniziative formative verrà richiesto accreditamento Aimef

COD_CMFAG: CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI

- COD_CMFAG0001: *Modelli ed esperienze di mediazione familiare in Italia*
- COD_CMFAG0002: *CORSO: Famiglia adottiva: formazione base sugli aspetti giuridici e psicologici*

Durata: 3 ore per aggiornamento familiare

L'evento si propone di analizzare i diversi modelli di mediazione che si sono sviluppati in Italia e di mettere a confronto le differenti esperienze, anche in relazione ai rapporti con i Tribunali ed alle prassi sul territorio.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare e Mediatori Familiari di diversi Fori

N. massimo partecipanti: 50

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

Durata: 4 moduli da n. 2 ore ciascuno, durata totale 8 ore

Il corso si propone di approfondire il tema della famiglia non legata da "vincoli di sangue".

Per una migliore comprensione delle dinamiche familiari, il corso si propone di fornire anche una panoramica sull'iter normativo dell'adozione, con particolare riferimento all'adozione internazionale, alle procedure ed alle prassi, nonché di esaminare gli studi sui relativi aspetti psicologici dei componenti della famiglia adottiva.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 70,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 6



COD_CMFAGAV: CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI RIVOLTI ANCHE AD AVVOCATI



- COD_CMFAGAV01: *Mediazione familiare e negoziazione assistita: strumenti diversi nella cassetta degli attrezzi*

Durata: 3 ore

L'evento si propone di evidenziare i diversi approcci e le diverse opportunità offerte da strumenti idonei, con diversa modalità, a gestire i conflitti familiari.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatorr: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCFAG: CORSI AGGIORNAMENTO MEDIATORI FAMILIARI E MEDIATORI CIVILI

Tutte le iniziative formative sono valide per l'aggiornamento obbligatorio mediatori civili ex. D.M. 180/2010 per l'intera durata e verrà richiesto accreditamento Aimef per i mediatori familiari.

- **COD_CMCFAG0001: La risonanza emotiva del conflitto**

Durata: 3 ore

L'evento si propone di analizzare il tema della risonanza e della dissonanza delle emozioni. Si propone, con riferimento all'intelligenza emotiva, di sviluppare le competenze e le tecniche per creare relazioni migliori.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2

- **COD_CMCFAG0002: Autorità, autorevolezza ed assertività: in che modo porsi per facilitare**

Durata: 3 ore

L'evento si propone di approfondire il tema del comportamento e della comunicazione assertivi per il raggiungimento dei propri obiettivi senza prevaricazione.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare, Mediatore Familiare e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2





COD_CMCFAG0003: *I conflitti al tempo dei social: come gestirli al meglio*

Durata: 3 ore valido sia per l'aggiornamento dei mediatori familiari che civili

L'evento si propone di affrontare il tema attuale e delicato della gestione dei conflitti nella mutata realtà sociale.

Referente: Avv. Laura Thea CERIZZI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile e Familiare e Psicologo

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 35,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2



CORSI AGGIORNAMENTO FORMATORI



Tutte le iniziative formative sono valide per l'aggiornamento obbligatorio dei Formatori ex. D.M. 180/2010 per l'intera relativa durata.

- COD_CMAGF00001: CORSO SULLE TECNICHE DI COMUNICAZIONE E DI NEGOZIAZIONE

Modalità: Webinar

Durata: 3 incontri da 3 ore ciascuno, durata totale 9 ore

Il corso è rivolto agli avvocati che vogliono approfondire la conoscenza delle tecniche più efficaci da utilizzare nelle negoziazioni dirette e nelle procedure di mediazione.

Il corso ha un taglio pratico e previa l'introduzione delle tecniche utilizzate si concreta in un'ampia parte dedicata alle esercitazioni che coinvolgono i partecipanti.

Programma:

1° INCONTRO: LA COMUNICAZIONE

- elementi principali e tecniche
- esercitazioni

2° INCONTRO: LA NEGOZIAZIONE

- principi, deontologia
- le tecniche
- esercitazioni

3° INCONTRO: ANALISI DI CASI REALI

- esercitazioni/simulazioni

Relatore: Avv. Fabrizio BIAGI

N. massimo partecipanti: 50

Quota di partecipazione: € 90,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 8 di cui n. 1 in materia deontologica





COD_CMAGF00002: LA METODOLOGIA PER LA FORMAZIONE DELL'AVVOCATO. L'USO DEI CASI

- COD_CMAGF00002.1: Teoria e pratica 1

Durata: 4

L'incontro si propone di introdurre all'approccio "casistico" nella conduzione delle lezioni.

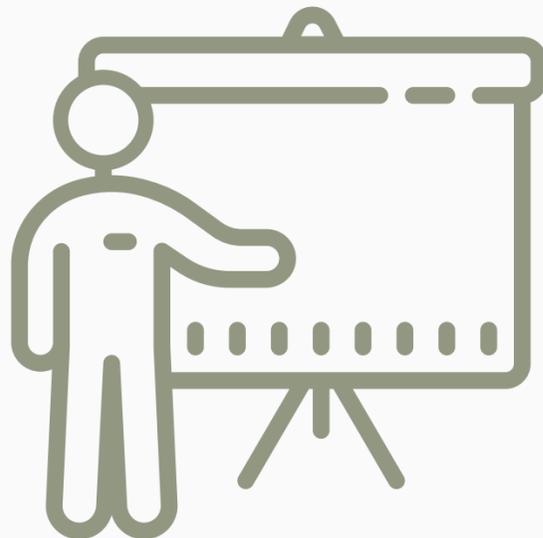
Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 40,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 2



- COD_CMAGF00002.2: Teoria e pratica 2

Durata: 2 incontri da 3 ore ciascuno, durata totale 6 ore

L'incontro si propone di esemplificare metodi e modelli a supporto della didattica casistica.

Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatore: Formatore Avvocato Mediatore Civile

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 60,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 4

N. crediti per la formazione continua a chi si iscrive a tutto il percorso: 7

Quota di partecipazione a chi si iscrive a tutto il percorso: € 90,00 fuori campo Iva



CORSI NEGOZIAZIONE per AVVOCATI



- [COD_CNAV000001: CORSO AVVOCATO NEGOZIATORE: modulo base](#)

Durata: 6 incontri da 3 ore ciascuno, per un totale di 18 ore

Verranno affrontati i seguenti temi:

- capire il conflitto
- affrontare il conflitto e risolverlo
- Comunicare efficacemente per far progredire il negoziato.
- Preparare strategie e tecniche.
- Le tecniche di base del negoziatore

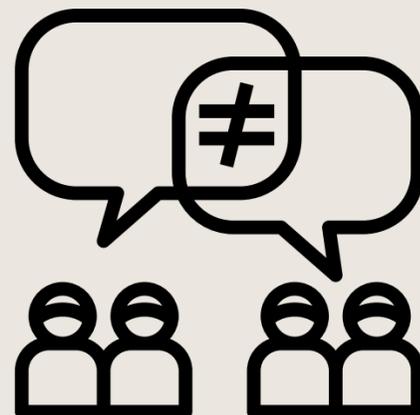
Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatori: Formatori Avvocati Mediatori Civili

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 190,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 10



- [COD_CNAV000002: CORSO AVVOCATO NEGOZIATORE: modulo avanzato](#)

Durata: 6 incontri da 3 ore ciascuno, per un totale di 18 ore

Verranno affrontati i seguenti temi:

- Modelli avanzati per la gestione positiva del conflitto.
- Come comunicare: l'ascolto e la gestualità.
- Gestire la crisi: Le emozioni e l'empatia.
- L'uso delle armi improprie: l'ancoraggio e la persuasione.

Referente: Avv. Flavio Angelo RATTI

Relatori: Formatori Avvocati Mediatori Civili

N. massimo partecipanti: 30

Quota di partecipazione: € 190,00 fuori campo Iva

N. crediti per la formazione continua: 10